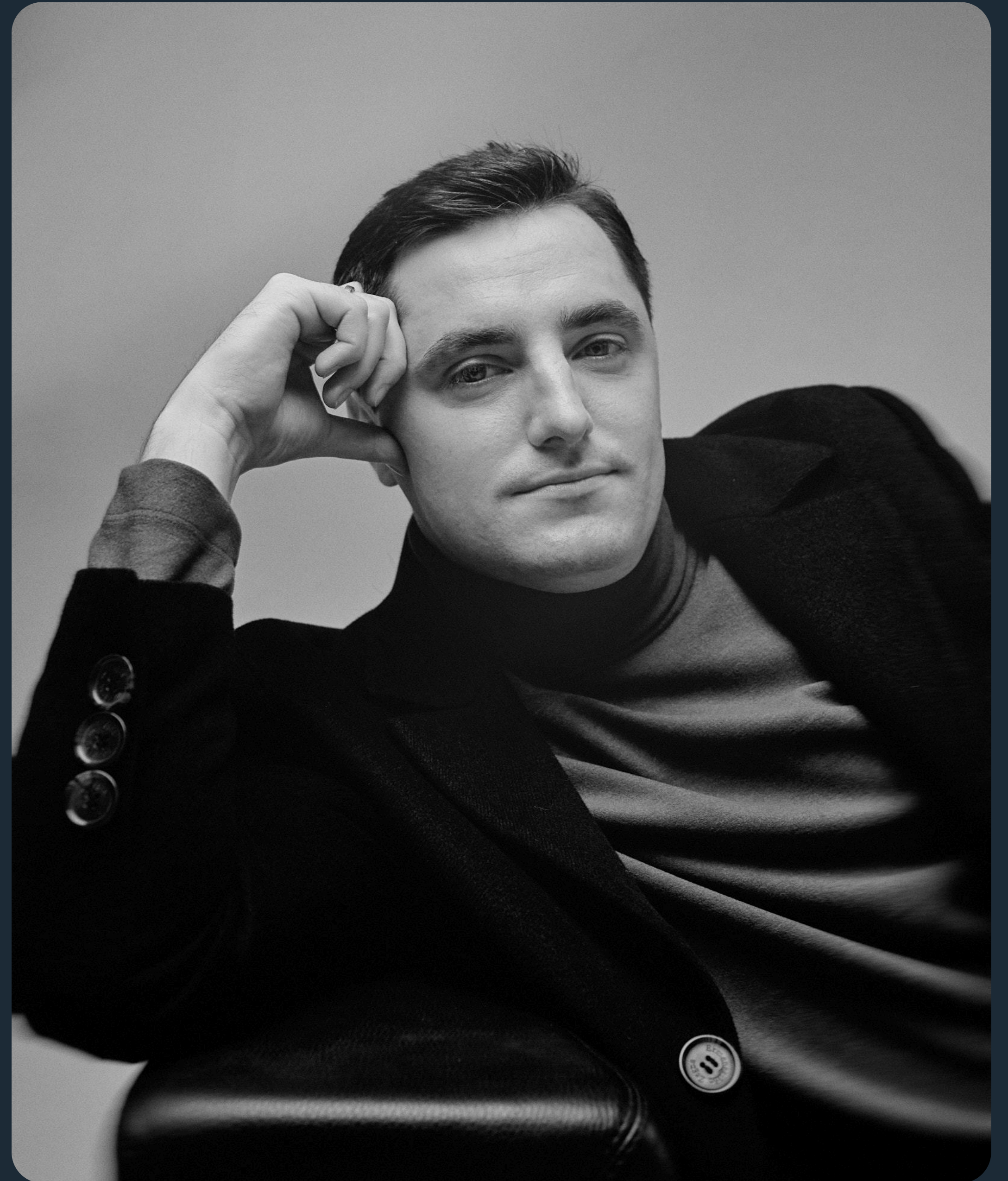


пресс-кит

Сергей Сербин

Превращаю закупки в Китае из испытания
в управляемый бизнес-процесс



обо мне

Мой путь в Китае с 2012 года

**13 лет опыта
в бизнесе с Китаем**

Основатель

- проекта DobroPost
- проекта КонтраБаста
- проекта Йович

**Ex со-основатель
Meest China, 2014-2019 г.**

Продал в 2019 году свою долю
и полностью вышел из бизнеса

**Опыт жизни
в 4 странах
и 7 городах**

**Победитель первого потока
конкурса «Лидеры России»
для иностранцев**

Основная специализация:

трансграничный e-commerce,
ВЭД, логистика

**Образование: University
College London (UCL)**

учился в одном из топ-10 университетов
мира, направление Economics and
Business with East-European Studies

о проекте DobroPost

DobroPost — решения для личных и бизнес-закупок из Китая

Предоставляем сервисы и IT-инструменты, которые закрывают все задачи по поиску, покупке и доставке товаров из Китая.

50+

специалистов
в команде

10+

разработчиков
IT-отдела

90 000

уникальных
пользователей

Собственная
IT-платформа

1260

отгрузок за 2024 год
в 4 направлениях

327 000

успешно доставленных
посылок



DobroPost

О проекте КонтраБаста

КонтраБаста — логистика для селлеров и владельцев интернет-магазинов с комплексным фулфилментом

Закрываем полный цикл поставки: от поиска поставщика и выкупа товара до официального ввоза, маркировки, упаковки и доставки на склады маркетплейсов.

13+

лет работы
с Китаем

20+

специалистов
в команде

Полный цикл
ВЭД под ключ

Собственный склад
и фулфилмент в Китае

100%

белый импорт
с комплектом документов

1

неповторимый вдохновитель
проекта Сергей Сербин

КБ



О проекте Йович

Йович — сервис комплектации дизайнерских интерьеров напрямую от зарубежных производителей

Помогаем дизайнерам, студиям и владельцам объектов закупать мебель, свет, декор и отделочные материалы из Китая под ключ.

13+

работы с зарубежными партнерами

Работаем напрямую с зарубежными производителям

Эксперты-байеры и надежные поставщики

Собственный склад и команда байеров

1

неповторимый вдохновитель проекта Сергей Сербин

Оптимизация бюджета без потери качества

ЙОВИЧ

Темы, на которые я могу писать материалы, давать интервью и комментарии:

01 Как реагировать на негатив, чтобы усиливать бренд, а не разрушать его

02 Первый заказ — самый сложный: как сломать барьеры и довести клиента до покупки

03 Быть лицом бренда: драйвер роста или зависимость?

04 Мой путь в бизнесе: от идеи до первых денег

05 Баланса не существует: как на самом деле живут предприниматели

06 Клиент-зумер как взаимодействовать, чтобы не потерять и сохранить нервы

07 Расширяться или углубляться: стратегия роста бизнеса

08 Как зумеры меняют клиентский сервис

СМИ обо мне:



Сергей Сербин, DobroPost:
«В доставке из Китая в Россию
мы быстрее почты, потому что
во многих местах режем углы»



Китайский FarFetch: как
россияне зарабатывают
на доставке ушедших
брендов с Poizon



Бизнес с Китаем: формула
для осознанного старта



Форматы сотрудничества



Публикации в СМИ

интервью, экспертные комментарии,
авторские колонки, совместные материалы.

контакты

Открыт к вопросам и сотрудничеству:

Виктория Арбекова
PR-специлист

pr_match@mail.ru [telegram](#)



[Сайт](#)



[YouTube](#)



[Telegram](#)

